

Datenblatt

Termin:

Mittwoch, 20. März 2024

Region Bern

Auf dem Weg zum Starverkäufer

- Erfolgreich terminieren
- Vorbereitung
- Verkaufsgespräch
- Abschlusstechnik
- Einwandbehandlung
- Entspannung

Zielsetzung:

Starverkäufer möchte jeder sein. Starverkäufer treten nicht als Starverkäufer auf, sondern leben vom Erfolg. Feinfühlig den Kunden beobachten und analysieren. Emotionen herausfinden und mit viel Gefühl für den Verkauf einsetzen. Spontan und sicher wirken und damit den Kunden überzeugen. Lernen wie man mit Antiverkauf zum Erfolg kommt.

Anzahl Teilnehmer:

Minimum 6 Personen / Maximum 10 Personen

Kursdauer: 08:30 - 12:00 Uhr / 13.30 - 17:00 Uhr

Kurskosten: Fr. 280.00 inkl. Kursunterlagen und Pausenverpflegung

Anmeldung: Abschlusstechnik und Einwandbehandlung

Vorname:

Name:

Adresse:

PLZ:

Ort:

Telefon Nr.:

E-Mail: .

Momentane Tätigkeit:

Sie erhalten in den nächsten Tagen die Bestätigung mit der Rechnung.

Einsenden an: iseli.p@bluewin.ch